

Envie de



nouveaux

horizons ?

LE BTS COMMERCE INTERNATIONAL :

LA SOLUTION MOBILITE

Le technicien supérieur en Commerce International **contribue au développement international** de l'entreprise par la commercialisation de biens et/ou services sur les marchés étrangers et l'optimisation des achats dans un **contexte de mondialisation**.

Il / elle est chargé(e) de **mettre en œuvre les choix stratégiques** et de **coordonner les opérations internationales** entre les différentes fonctions de l'entreprise et/ou partenaires extérieurs.

Un diplôme européen

- Qui se prépare en **formation initiale** en 2 ans
- Qui allie **formation générale, linguistique** (allemand, anglais, italien, espagnol) et **formation professionnelle**.
- Qui s'obtient par le passage d'épreuves en **ponctuel** et **Contrôle en Cours Formation**
 - en **ponctuel** (économie/droit, management, culture générale, gestion import/export)
 - en **contrôle en cours de formation** (langues vivantes, matières professionnelles)
- Qui permet des **poursuites d'études**

En 1 an se spécialiser en :
licence professionnelle

En 3 ans et plus préparer un :

- ▶ I.U.P.
- ▶ I.A.E.
- ▶ Ecoles de Commerce...

- Qui favorise **l'acquisition d'expériences professionnelles** grâce à la réalisation de stage (12 semaines minimum) :

- ▶ En fin de 1^{ère} année, d'une durée de 8 semaines.
- ▶ Au cours de la 2^{ème} année, en France ou à l'étranger, dans une entreprise réalisant des opérations de commerce international.



Une relation privilégiée avec le monde de l'entreprise



➤ Qui permet d'accéder à des **métiers diversifiés**

Dès l'obtention du diplôme

- Assistant(e)
- ▶ import/export
 - ▶ du Chef de produit
 - ▶ transitaire
 - ▶ aux achats à l'international

Après une première expérience professionnelle

- ▶ Commercial(e) export
- ▶ Agent de fret
- ▶ Chef de produit
- ▶ Responsable de zone ...

Dans des sociétés de négoce, entreprises industrielles et commerciales, prestataires de services, organismes de conseil...



Une formation qui associe culture générale et enseignement spécialisé

Unités de formation	1ère année	2ème année	ECTS
<i>Etude et veille commerciales internationales</i>			
Etude et veille des marchés étrangers	4 + (2)		14
Informatique commerciale	0 + (3)		6
<i>Vente à l'export</i>			
Prospection et suivi de clientèle	4 + (2)	2	10
Négociation vente		3 ¹ + (2)	10
Négociation vente en langue étrangère		2	
Gestion des opérations d'import-export		5 + (2)	20
<i>Langues vivantes étrangères</i>			
Langue vivante A	2 + (1)	2 + (1)	16
Langue vivante B	2 + (1)	2 + (1)	16
Culture générale et expression	1 + (1)	1 + (1)	16
Economie-Droit et Management	6	6	12
TOTAL hebdomadaire	19 + (10)	21 + (7)	120

¹Dont 2 heures de co-enseignement avec la négociation vente en langue vivante étrangère

() Heures de Travaux Pratiques en groupes

Conditions d'accès :

Ouvert à tous les jeunes titulaires du baccalauréat

Sélection des candidats sur dossier

Inscriptions :

Sur le site post bac : www.admission-postbac.fr/

Profil :

Dynamique, autonome, sens des responsabilités, rigoureux et méthodique, sens de l'effort, curiosité, ouverture d'esprit, goût pour communiquer en langues étrangères.....



BTS Commerce International

Lycée Gabriel Faure

Place Mallarmé

+07301 Tournon-sur-Rhône Cedex
04.75.08.21.33

www.ac-grenoble.fr/lycee.gabriel.faure.tournon